नामांक		Roll No.					

No. of Questions -30

No. of Printed Pages – 8

SS-31-Bus. Studies (Supp.)

व्यवसाय अध्ययन (BUSINESS STUDIES)

उच्च माध्यमिक पूरक परीक्षा, 2020

समय : 3¼ घण्टे पूर्णांक : 80

परीक्षार्थियों के लिए सामान्य निर्देश:

GENERAL INSTRUCTIONS TO THE EXAMINEES:

(1) परीक्षार्थी सर्वप्रथम अपने प्रश्न-पत्र पर नामांक अनिवार्यतः लिखें।

Candidate must write first his / her Roll No. on the question paper compulsorily.

(2) सभी प्रश्न करने अनिवार्य हैं।

All the questions are compulsory.

(3) प्रत्येक प्रश्न का उत्तर दी गई उत्तर-पुस्तिका में ही लिखें।

Write the answer to each question in the given answer-book only.

(4) जिन प्रश्नों में आन्तरिक खण्ड हैं, उन सभी के उत्तर एक साथ ही लिखें।

For questions having more than one part, the answers to those parts are to be written together in continuity.

(5) प्रश्न-पत्र के हिन्दी व अंग्रेजी रूपांतर में किसी प्रकार की त्रुटि/अंतर/विरोधाभास होने पर हिन्दी भाषा के प्रश्न को ही सही मानें।

If there is any error / difference / contradiction in Hindi & English versions of the question paper, the question of Hindi version should be treated valid.

(6)	खण्ड	प्रश्न संख्या	अंक प्रत्येक प्रश्न	उत्तर की शब्द / पृष्ठ सीमा
	अ	1-10	1	20 शब्द
	ब	11-18	2	आधे पृष्ठ
	स	19-27	4	एक पृष्ठ
	द	28-30	6	तीन पृष्ठ
	Section	Q. Nos.	Marks per question	Words/Page limit of answer
	A	1-10	1	20 words
	В	11-18	2	Half page
	C	19-27	4	One page
	D	28-30	6	Three pages

(7) प्रश्न क्रमांक 28 से 30 में आन्तरिक विकल्प हैं।

Question Nos. 28 to 30 have internal choices.

SS-31-Bus. Studies (Supp.)

खण्ड – अ

SECTION – A

1.	प्रबन्ध क्या है ?	1
	What is Management ?	
2.	मध्य स्तरीय प्रबन्ध का क्या अर्थ है ? What is the meaning of Middle Level Management ?	1
3.	वस्तु विक्रय अधिनियम कब लागू हुआ ? When did the Sale of Goods Act come into force ?	1
4.	अनुबन्ध अधिनियम की किस धारा के अनुसार "बिना प्रतिफल के करार शून्य माना जात है"? According to which Section of the Contract Act, "An agreement without consideration is void"?	1
5.	वृद्धावस्था बीमा का अर्थ बताइए। Mention the meaning of old age insurance.	1
6.	"अभिप्रेरणा व्यावहारिक प्रबन्ध की कुंजी है।" कैसे ? "Motivation is the key of Behavioural Management." How ?	1
7.	"नेतृत्व एक गतिशील प्रक्रिया है।" कैसे ? "Leadership is a dynamic process." How ?	1
SS-3	31-Bus. Studies (Supp.)	[Turn over

8.	"विपणन उपभोक्ता संतुष्टि में सहायक है।" कैसे ?	1
	"Marketing is helpful in consumer satisfaction." How?	
9.	बीमा में 'प्रीमियम' शब्द को स्पष्ट कीजिए।	1
	Explain the word 'Premium' in insurance.	
10.	विक्रय संवर्द्धन से नये बाजारों में प्रवेश कैसे सम्भव है ?	1
	How is it possible to enter new markets from sales promotion?	
	खण्ड — ब	
	SECTION – B	
11.	एक प्रबन्धक की किन्हीं दो विशेषताओं को लिखिए।	2
	Write any two characteristics of a Manager.	
12.	आप एक प्रबन्धक हैं, अपने संगठन में एक सम्पर्क अधिकारी की भूमिका कैसे अदा करेंगे ? समझाइए।	2
	You are a Manager, how will you play the role of a Liaison Officer in your organization? Explain.	
13.	विलियम औची की 'जेड' विचारधारा के संदर्भ में 'सामूहिक निर्णयन' क्या है ?	2
	What is the 'Collective Decision Making' in reference of William Ouchi's 'Z' theory ?	
14.	"उद्यमिता पूँजी निर्माण को प्रोत्साहित करता है।" कैसे ?	2
	"Entrepreneurship encourages capital formation." How?	
SS-3	31-Bus. Studies (Supp.)	

15. ''उद्यमी पैदा होते हैं, विकसित नहीं किए जा सकते हैं।'' कैसे ?

2

"Entrepreneurs are born, cannot be developed." How?

- 16. बीमा के निम्न सामान्य कार्यों को समझाइए :
 - (अ) बचत का साधन
 - (ब) सामाजिक सुरक्षा

1 + 1 = 2

Explain the following general functions of insurance:

- (A) Medium of saving
- (B) Social Security
- 17. कौन-कौन सी वस्तु एवं सेवाएँ जी.एस.टी. में शामिल नहीं हैं ? किन्हीं दो के नाम लिखिए। 1+1=2 Which goods and services are not included in G.S.T. ? Write any two names.
- 18. वस्तु व सेवा कर की कोई दो विशेषताएँ बताइए।

1 + 1 = 2

Mention any two characteristics of Goods and Service Tax.

खण्ड – स

SECTION - C

- 19. अपवाद द्वारा प्रबन्ध क्यों महत्त्वपूर्ण है ? किन्हीं चार बिन्दुओं को समझाइए।

 Why management by exception is important? Explain any four points.
- 20. आपके विचार में, अभिप्रेरणा की किन्हीं चार विशेषताओं को बताइए।

 In your opinion, mention any four characteristics of motivation.

SS-31-Bus. Studies (Supp.)

[Turn over

2.1			тпапап	
21.	।नम्न	পা	समझाइए	:

- (अ) स्पष्ट अनुबन्ध
- (ब) विवक्षित अनुबन्ध

2 + 2 = 4

Explain the following:

- (A) Express contract
- (B) Implied contract
- 22. बाजी के ठहराव को उदाहरण द्वारा स्पष्ट कीजिए।

4

Explain the wagering agreement with example.

23. आपके विचार में, "उद्यमिता परिवर्तनों का परिणाम है"। कैसे ?

4

In your point of view, "Entrepreneurship is the result of changes". How?

24. ''बीमा दान नहीं है।'' क्या आप इस कथन से सहमत हैं ? स्पष्ट कीजिए।

4

- 25. आर.जोसेफ मोनसेन के अनुसार, प्रबन्ध के सामाजिक उत्तरदायित्व के निम्न स्तरों को स्पष्ट कीजिए:
 - (अ) जन आकांक्षाओं का पूर्वानुमान
 - (ब) जन आकांक्षाओं का पोषण

2 + 2 = 4

According to R. Joseph Monsen, explain the following levels of social responsibility of management :

- (A) Gauging the expectations of society.
- (B) Nurturing the expectations of society.

SS-31-Bus. Studies (Supp.)

[&]quot;Insurance is not donation." Do you agree with this statement? Explain.

26. आपूर्तिकर्ताओं के प्रति प्रबन्ध के सामाजिक उत्तरदायित्व के किन्हीं चार बिन्दुओं को समझाइए। 4 Explain any four points of social responsibility of management towards suppliers. 27. जी.एस.टी. के अन्तर्गत व्यापारी को कौन-कौन सी कर विवरणियाँ जमा करवानी होती हैं ? किन्हीं दो को समझाइए। 2 + 2 = 4Which returns are submitted by the dealer under G.S.T.? Explain any two. खण्ड – द SECTION - D 28. प्रबन्ध की किन्हीं छ: विशेषताओं को समझाइए। 6 अथवा प्रबन्ध के किन्हीं छ: सिद्धान्तों को समझाइए। 6 Explain any six characteristics of Management. OR Explain any six principles of Management. 29. विधि या सन्नियम क्या है ? भारतीय व्यापारिक विधि के स्रोतों को समझाइए। 1 + 5 = 6अथवा प्रपीड़न क्या है ? इसके वैधानिक प्रावधानों को समझाइए। 1 + 5 = 6What is Law? Explain the sources of Indian Business Law. OR

SS-31-Bus. Studies (Supp.)

What is Coercion? Explain it's legal provisions.

[Turn over

30. एक व्यापारी के नाते, किन्हीं छ: व्यापार संवर्द्धन विधियों को समझाइए।

6

अथवा

एक व्यापारी के नाते, विज्ञापन के किन्हीं छ: उद्देश्यों को समझाइए।

6

As a trader, explain any six Trade Promotion methods.

OR

As a trader, explain any six objectives of Advertisement.